

# Verkoopmedewerker binnendienst

Plaats / Provincie: [Lelystad / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Techniek / Hbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [minimaal 32 uur / maximaal: 40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [61046-A](#)

## Bedrijfsomschrijving

Jouw nieuwe werkgever is een innovatief en landelijk opererend bedrijf in ventilatietechniek. Samen met installateurs bedenken zijn de meest gewenste en werkende oplossing voor grotere gebouwen.

## Functieomschrijving

Als Verkoopmedewerker Binnendienst ben je verantwoordelijk voor het klantcontact tot het ontwerpen, engineeren en calculeren van ventilatiesystemen. Samen met je collega van de buitendienst begeleid je klanten stap voor stap naar het eindproduct dat hun verwachtingen overtreft. Je hebt een scherp oog voor detail, houdt van puzzelen en krijgt energie van klanttevredenheid.

Door heel Nederland lever je een bijdrage aan hoogwaardige ventilatiesystemen en -projecten die variëren van kleine aanpassingen tot grootschalige oplossingen.

*Je werktijden zijn van 7:30 tot 16:00 uur, en na de inwerkperiode is hybride werken mogelijk.*

## Functie-eisen

Als de nieuwe Verkoopmedewerker Binnendienst heb jij;

- HBO werk- en denkniveau, met voorkeur voor een achtergrond in elektrotechniek, MIT of gelijkwaardig;
- Enige ervaring in een vergelijkbare technische of commerciële binnendienstfunctie;
- Inzicht in technische tekeningen;
- Een positieve instelling, een oplossingsgerichte houding en een klantgerichte mentaliteit
- De kracht om goed te luisteren naar de behoefte van de klant en dit om te zetten naar de juiste oplossing.

## Arbeidsvoorwaarden

Jou harde werk als Verkoopmedewerker Binnendienst wordt natuurlijk beloont!

- Een startsalaris tussen €3.000 - €4.500 per maand, afhankelijk van ervaring.
- 25 vakantiedagen + 13 ATV dagen.
- 8% opbouw aan vakantiegeld.
- Opbouw van het STIPP plus pensioen.
- Jouw inzet wordt daarnaast ook beloont met bonus- en winstdelingsmogelijkheden.
- Na het inwerktraject is hybride werken mogelijk.

## Sollicitatieprocedure

Klaar om je te ontwikkelen als Verkoopmedewerker Binnendienst binnen een ambitieuze organisatie in de ventilatietechniek? Dan zien wij graag je sollicitatie tegemoet.

**Stap 1.** Solliciteer op deze baan via de sollicitatieknop.

**Stap 2.** Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

**Stap 3.** Wij plannen een persoonlijke kennismaking in bij FlevoDirect.

**Stap 4.** Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever en je gaat hier op gesprek.

**Stap 5.** Je krijgt de baan aangeboden en kan aan de slag!

Nog niet "klaar" om te solliciteren en wil je nog iets weten? Geen probleem!

Bel ons op T: 0320 - 74 88 00 of stel je vraag via WhatsApp T: 085 - 065 99 35.