

Senior salesmedewerker (internationaal)

Plaats / Provincie: [Zeewolde / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Commercieel / Hbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [64691-A](#)

Bedrijfsomschrijving

Jouw nieuwe werkgever is een groeiend familiebedrijf in de levensmiddelenindustrie, met een compact en betrokken team van 15 professionals. Ze kenmerkt zich door korte lijnen, een no-nonsense mentaliteit en een sterke commerciële focus. De vestiging in Zeewolde vormt de uitvalsbasis voor jouw rol als senior salesmedewerker (internationaal). Hier werk je samen met collega's, terwijl je het grootste deel van je tijd actief bent bij klanten en prospects in binnen- en buitenland.

Functieomschrijving

Heb jij ervaring in de voedingsmiddelenbranche en weet jij hoe je deals sluit? In jouw nieuwe positie als senior salesmedewerker ben je (samen met twee andere collega's) internationaal verantwoordelijk voor de omzetgroei. Het begint allemaal bij jullie. Omzetgroei die wordt gerealiseerd door het doen van gedegen marktonderzoek, actieve acquisitie én het betreden van nieuwe markten.

Jouw kerntaken als senior salesmedewerker zijn het:

- Onderzoeken, identificeren en openen van nieuwe markten en afzetkanalen;
- Actief benaderen van nieuwe (internationale) klanten;
- Onderhandelen over prijzen, volumes en condities;
- Bezoeken van prospects;
- Bijwonen van internationale beurzen.

Daarbij is dit geen bureaufunctie. aangezien je als senior salesmedewerker (internationaal) 80% in de buitendienst acteert en 20% in de binnendienst.

- 80% buitendienst
 - Je zit bij prospects en klanten aan tafel. Op locatie. Nationaal en internationaal.
 - Je voert verkoopgesprekken, opent deuren, creëert momentum en sluit deals.
 - Je reist hiervoor de wereld over, alles om het juiste resultaat te bereiken.
- 20% binnendienst
 - Je werkt offertes uit, volgt acties op en rondt deals af.
 - Alles wat geen omzet oplevert, houd je zo kort mogelijk.
 - Af en toe binnen werken is noodzakelijk, maar buiten wordt het geld verdiend.

Functie-eisen

- Jij hebt geen uitleg nodig over sales.
- Jij hebt inhoudelijke productkennis in de voedingsmiddelenindustrie.
- Jij ziet jouw targets niet als richtlijn, maar als het minimum.
- Jij bent een beslisser met overtuigingskracht en kan goed onderhandelen.
- Jij beheerst de Nederlandse en Engelse taal uitstekend.

Arbeidsvoorwaarden

- €3.750 - €6.000 bruto per maand o.b.v. 40 uur.
- 25 vakantiedagen.
- 8% vakantiegeld.
- Opbouw pensioen.
- Leaseauto, telefoon en laptop.
- Baan voor de langere termijn c.q. vast als senior salesmedewerker.

Sollicitatieprocedure

Stap 1. Solliciteer op deze baan als senior salesmedewerker (internationaal) via de sollicitatieknop.

Stap 2. Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

Stap 3. Wij plannen een persoonlijke kennismaking in bij FlevoDirect.

Stap 4. Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever en je gaat hier op gesprek.

Stap 5. Je krijgt de baan aangeboden en kan aan de slag!

Nog niet "klaar" om te solliciteren en wil je nog iets weten?

Geen probleem! Bel ons op T: 036 - 521 81 60 of stel je vraag via WhatsApp T: 085 - 065 99 35.

Omdat wij graag ook van anderen horen hoe goed jij bent in jouw werk, is het een onderdeel van onze procedure om referenties in te winnen en/of getuigschriften in te zien.