

Accountmanager Techniek

Plaats / Provincie: [Almere](#) /

Branche / Niveau: [Commercieel](#) / [Mbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [40 uur](#) / [Full time](#)

Vacature referentie: [66370-C](#)

Bedrijfsomschrijving

Jouw nieuwe werkgever is een stabiel familiebedrijf binnen de technische sector. De organisatie kenmerkt zich door korte lijnen, een informele werksfeer en collega's die voor elkaar klaarstaan. Veel medewerkers werken hier al jarenlang, wat veel zegt over de sfeer en betrokkenheid. Vier keer per jaar worden er tool box-bijeenkomsten georganiseerd waarin veiligheid en kennisdeling centraal staan. Wie wil, sluit deze momenten gezamenlijk af in een informele setting. Hier ben je geen nummer, maar onderdeel van een hecht team.

Functieomschrijving

Als Accountmanager bij dit bedrijf ben jij het aanspreekpunt voor jouw klanten. Jij bent verantwoordelijk van A tot Z. Je bouwt sterke relaties op, onderhoudt deze en ziet kansen om nieuwe business te realiseren. Daarnaast zorg je voor cross-selling bij bestaande klanten en weet je commerciële mogelijkheden om te zetten in concrete resultaten.

Je dagelijkse werkzaamheden bestaan uit:

- Bij nieuwbouwprojecten samen met de projectmanager in gesprek met de klant;
- Offertes maken en opvolgen;
- Contracten met klanten opstellen: onderhoud, nieuwe projecten, etc.
- Keuringen van de technische installaties inplannen;
- Contact onderhouden en informatie delen met bestaande en nieuwe klanten.

Functie-eisen

Als Accountmanager Techniek kom je gemakkelijk in contact met andere mensen en kan je goed prioriteiten stellen.

Daarnaast beschik je over:

- Ruime ervaring in een soortgelijke functie (medior/senior);
- Fulltime beschikbaarheid;
- Goede beheersing van de Nederlandse taal, in woord en geschrift;
- Een groot verantwoordelijkheidsgevoel en je kan zelfstandig werken;
- Een geldig rijbewijs B.

Arbeidsvoorwaarden

Een organisatie waar iedereen elkaar kent, er regelmatig bedrijfsuitjes zijn en je veel autonomie hebt.

Naast een leuke informele cultuur, kan je als Accountmanager Techniek rekenen op het volgende:

- Een salaris tussen €4000 - €5000 bruto per maand o.b.v. 40 uur;
- Telefoon, laptop en auto van de zaak;
- 27 vakantiedagen en 13 atv dagen;
- Provisieregeling;
- Een goede pensioenregeling.

Sollicitatieprocedure

Ben jij zometeen als nieuwe Accountmanager Techniek het gezicht van de organisatie? Solliciteer op deze manier!

Stap 1. Solliciteer op deze baan via de sollicitatieknop.

Stap 2. Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

Stap 3. Een persoonlijke kennismaking met FlevoDirect.

Stap 4. Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever.

Stap 5. Je gaat op gesprek bij je nieuwe werkgever.

Stap 6. Je krijgt de baan aangeboden.

Nog niet "klaar" om te solliciteren en wil je nog iets weten?

Geen probleem! Bel ons op 0320 - 74 88 00, stel je vraag via WhatsApp op 085- 065 99 35 of e-mail lelystad@flevodirect.nl.