

Salestalent Duitse markt Automotive

Plaats / Provincie: [Almere / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Techniek / Mbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [minimaal 32 uur / maximaal: 40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [66913-A](#)

Bedrijfsomschrijving

Jouw nieuwe werkgever is een internationale organisatie binnen de automotive sector die zich richt op de levering van hoogwaardige onderdelen voor de Europese markt. Vanuit Nederland wordt intensief samengewerkt met klanten in verschillende landen. De organisatie is uitgegroeid tot een gevestigde speler binnen de branche en staat bekend om betrouwbaarheid, kwaliteit en langdurige klantrelaties. Binnen jouw nieuwe werkgever werk je in een klein en hecht team waar samenwerking centraal staat en waar ruimte is voor ontwikkeling en groei. Naast resultaatgericht werken is er ook aandacht voor een goede werksfeer en teamgevoel, met regelmatig informele momenten en gezamenlijke activiteiten.

Functieomschrijving

Als Salestalent Duitse markt Automotive ben jij het eerste aanspreekpunt voor klanten uit Duitsland en speel je een belangrijke rol in het onderhouden én uitbouwen van commerciële relaties. Jij zorgt ervoor dat klanten goed geholpen worden, kansen worden benut en afspraken zorgvuldig worden opgevolgd.

Je werkt in een internationale omgeving waarin je dagelijks schakelt met klanten en collega's. Als Salestalent Duitse markt Automotive verwerk je aanvragen en orders, volg je leveringen op en stel je offertes en prijsvoorstellen op. Daarnaast denk je actief mee over hoe omzet en klanttevredenheid binnen jouw regio verder kunnen groeien.

Ook ben je alert op ontwikkelingen in de markt en het gedrag van concurrenten. Als Salestalent Duitse markt Automotive zie jij commerciële kansen en draag je bij aan het succes van acties, promoties en productintroducties. Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Onderhouden van contact met Duitse klanten (telefonisch en per mail, later ook op locatie)
- Verwerken en opvolgen van orders, leveringen en aftersales
- Opstellen en opvolgen van offertes en prijsvoorstellen
- Meewerken aan het realiseren van commerciële doelstellingen
- Signaleren van markt- en concurrentieontwikkelingen
- Ondersteunen bij commerciële activiteiten en promoties

Functie-eisen

- MBO+/HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur in een commerciële richting;
- 1–3 jaar ervaring in een commerciële (binnendienst) functie, of je bent klaar voor de volgende stap in je carrière;
- Je beheerst de Duitse én Engelse taal goed, zowel in spreken als schrijven;
- Je bent klantgericht, werkt gestructureerd en hebt een leergierige instelling;
- Je kunt goed overweg met Microsoft Office;
- Je voelt je thuis in een internationale en commerciële werkomgeving en hebt hier affiniteit mee

Arbeidsvoorwaarden

- Een energieke commerciële groeifunctie als Salestalent Duitse markt Automotive waarin jij écht het verschil kunt maken
- Een aantrekkelijk salaris van €3.500 – €4.500 bruto per maand (afhankelijk van jouw ervaring)
- Maar liefst 27 vakantiedagen + 8% vakantiegeld om ook zelf goed op te laden;
- Een nette reiskostenvergoeding;
- Een goede pensioenregeling en solide aanvullende arbeidsvoorwaarden;
- Werken in een internationale omgeving met een hecht, betrokken en gezellig team waar samenwerken centraal staat.

Sollicitatieprocedure

Klaar om jouw commerciële talent, als Salestalent Duitse markt Automotive, in te zetten en een belangrijke Europese markt verder te laten groeien? Solliciteer direct!

Stap 1. Solliciteer op deze baan via de sollicitatieknop.

Stap 2. Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

Stap 3. Wij plannen een persoonlijke kennismaking in bij FlevoDirect.

Stap 4. Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever en je gaat hier op gesprek.

Stap 5. Je krijgt de baan aangeboden en kan aan de slag!

Nog niet “klaar” om te solliciteren en wil je nog iets weten?

Geen probleem! Bel ons op T: 0320 74 88 00 of stel je vraag via WhatsApp T: 085 - 065 99 35.