

Technical sales engineer

Plaats / Provincie: [Zeewolde / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Techniek / Hbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [69600-C](#)

Bedrijfsomschrijving

Je komt te werken bij een internationaal opererend familiebedrijf waar circa 90 collega's in Zeewolde samenwerken aan technische maatwerkoplossingen die wereldwijd geleverd worden. De sfeer op de werkvloer is informeel en betrokken; collega's kennen elkaar en werken samen aan innovatieve projecten. Naast hard werken is er volop aandacht voor teamgevoel, persoonlijke ontwikkeling en plezier. De organisatie staat bekend om haar innovatieve aanpak, praktische oplossingen en korte communicatielijnen. Jouw inzet en ideeën worden gewaardeerd en je krijgt de ruimte om écht impact te maken binnen projecten.

Functieomschrijving

Als technical sales engineer ben jij het aanspreekpunt voor klanten met technische vraagstukken.

Je verdiept je in de wensen van de klant, denkt mee over passende oplossingen en zorgt ervoor dat aanvragen worden vertaald naar haalbare voorstellen. Door jouw technische inzicht en commerciële instelling weet je nieuwe kansen te signaleren en bestaande relaties verder uit te bouwen.

Geen dag is hetzelfde. Je schakelt dagelijks met klanten, leveranciers, engineers en collega's van verschillende afdelingen. Daarbij begeleid je projecten vanaf de eerste aanvraag tot en met de uiteindelijke opdracht.

Jouw werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Adviseren van klanten over technische oplossingen en mogelijkheden.
- Uitwerken van aanvragen naar offertes, calculaties en voorstellen.
- Onderhouden en versterken van contacten met bestaande relaties.
- Signaleren van commerciële kansen binnen bestaande en nieuwe markten.
- Afstemmen met engineering en andere afdelingen om klantvragen succesvol uit te voeren.
- Bewaken van afspraken, planningen en opvolging van aanvragen.
- Vertegenwoordigen van de organisatie tijdens klantbezoeken en evenementen.

Jouw werkdagen als technical sales engineer zijn van maandag tot en met vrijdag van 08:30-17:00 uur.

Functie-eisen

- HBO werk- en denkniveau.
- Affiniteit met techniek, industrie of werktuigbouwkunde.
- Ervaring in een commerciële, technische of projectmatige functie.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.
- Sterke communicatieve vaardigheden en een klantgerichte instelling.
- Je bent zelfstandig, initiatiefrijk en denkt in oplossingen.

Arbeidsvoorwaarden

- Een bruto maandsalaris tussen €3.200 en €4.600 op basis van 40 uur per week.
- Op fulltime basis 25 vakantiedagen per jaar.
- Jaarlijks 3 extra vrije dagen in de vorm van brugdagen.
- Vakantietoeslag van 8%
- Opleidings- en doorgroeimogelijkheden binnen een stabiele organisatie.
- Bedrijfsevenementen, teamuitjes en een prettige, collegiale werksfeer.
- Reiskostenvergoeding van €0,25 netto en €0,04 bruto p/km.
- Aantrekkelijke pensioenregeling conform pluspensioen.
- **Een baan met uitzicht op een vast contract als technical sales engineer.**

Sollicitatieprocedure

Nieuwsgierig naar deze nieuwe rol als technical sales engineer?

Neem direct contact op met Sharon Bonestroo (Sr. Sales Intercedent). Zij vertelt je graag meer en schakelt snel.

Telefoon: 036-521 81 60

E-mailadres: zeewolde@flevodirect.nl

Houd er rekening mee dat we een zorgvuldige en stevige selectieprocedure hanteren, waaronder assessments.