

Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst)

Plaats / Provincie: [Lelystad / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Administratief / Secretarieel / Mbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [minimaal 32 uur / maximaal: 40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [73024-B](#)

Bedrijfsomschrijving

Met een indrukwekkend machinepark die ieder op maat kunnen worden ontworpen en geproduceerd is jouw toekomstig werkgever een belangrijk onderdeel van een wereldwijde organisatie. Op de vestiging in Lelystad zijn zij verantwoordelijk voor de verkoop, installatie en service van hun verschillende producten. Met deskundige collega's, de mogelijkheid tot specifiek maatwerk en hoogwaardige technologie komen de wensen van hun klanten één voor één tot leven. Het is dan ook niet verrassend dat zij bekend staan om hun klantgerichte aanpak!

Functieomschrijving

Na het afronden van interne training ga je zelfstandig aan de slag met het opbouwen en onderhouden van klantrelaties.

Eenmaal op locatie ben jij niet alleen scherp in het herkennen van commerciële signalen maar kun je ook praktisch en technisch ondersteunen als de machine niet naar behoren functioneert.

Je houdt je, als Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst), o.a. bezig met het:

- Opbouwen en onderhouden van contact met een uiteenlopend klantenbestand;
- Inplannen van afspraken voor o.a. serviceafspraken, kennismaking, evaluatiemomenten, etc, op eigen initiatief;
- Analyseren van het huidige proces en, in overleg met je collega's van de techniek, passende oplossingen bedenken;
- Presenteren van (nieuwe) producten op de beurzen of op locatie bij de klant;
- Opstellen, uitwerken en opvolgen van offertes.

In de rol van Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst) breng je jouw enthousiasme en commerciële instelling 40 uur per week mee naar Lelystad (of de locatie van de klant).

Functie-eisen

Om de rol van Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst) succesvol te kunnen vervullen vragen wij om een combinatie van communicatieve vaardigheden en technische know-how.

Daarmee kun je de opdrachtgevers van A-Z ondersteunen en ontzien, en precies dát is waar het bij jouw toekomstig werkgever om draait.

Daarnaast zien/horen we graag terug dat je:

- Beschikt over minimaal mbo niveau 4 werk- en denkniveau, bij voorkeur een afgeronde opleiding in een (technisch) commerciële richting;
- Recente ervaring hebt in een soortgelijke rol, die mag ook zijn opgedaan middels een stage;
- De Nederlandse- en Engelse taal uitstekend beheerst in woord en geschrift;
- In het bezit bent van een geldig rijbewijs B;
- Bereidt bent om, indien nodig, te reizen voor het werk.

Arbeidsvoorwaarden

Wat de rol van Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst) onderscheidt is dat je ook jouw technische kennis kan toepassen in de praktijk. Daarmee vervul je een duale rol, the best of both worlds.

Daarnaast begrijpen wij dat er als beginnend Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst) veel op je af komt, daarom wordt je persoonlijk en uitgebreid intern opgeleid.

Als Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst) kun je verder rekenen op:

- Een uitstekend startsalaris tussen de €2600 en €2800 bruto per maand, o.b.v. een fulltime werkweek;
- 24 vakantiedagen en de mogelijkheid om extra vakantiedagen te kopen;
- Reiskosten van €0,23 per kilometer indien woonachtig buiten Lelystad;
- Valt Kerst of Nieuwjaarsdag in het weekend? Dan krijg je de maandag en/of dinsdag erop vrij;
- Een baan met ruim toekomstperspectief. Je komt direct in dienst van de opdrachtgever!;
- Jaarlijkse indexatie van de salarissen;
- *Hoewel dat nu misschien nog niet interessant lijkt: een uitstekende pensioensregeling voor een zorgeloze toekomst.*

Sollicitatieprocedure

Als je na het lezen benieuwd en enthousiast bent geworden over de rol van Technisch Commercieel Medewerker (buitendienst) dan ontvangen wij heel graag jouw sollicitatie!

Stap 1. Solliciteer op deze baan via de sollicitatieknop.

Stap 2. Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

Stap 3. Wij plannen een persoonlijke kennismaking in bij FlevoDirect.

Stap 4. Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever en je gaat hier op gesprek.

Stap 5. Je krijgt de baan aangeboden en kan aan de slag!

Nog niet "klaar" om te solliciteren en wil je nog iets weten?

Geen probleem! Bel ons op T: 0320 74 88 00 of stel je vraag via WhatsApp T: 085 - 065 99 35.