

Accountmanager Midden-Nederland

Plaats / Provincie: [Lelystad / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Techniek / Mbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [minimaal 32 uur / maximaal: 40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [73088-A](#)

Bedrijfsomschrijving

Deze organisatie is al tientallen jaren actief binnen een specialistische markt. Zij ondersteunen bedrijven en instellingen met maatwerkoplossingen die bijdragen aan gezonde, veilige en efficiënte werk- en productieomgevingen. De cultuur laat zich het best omschrijven als nuchter, betrokken en ondernemend. Initiatief wordt gewaardeerd en successen worden samen gevierd. Hierdoor voelen veel medewerkers zich hier jarenlang thuis.

Functieomschrijving

Voor een groeiende organisatie zoeken wij een enthousiaste Commercieel Adviseur Buitendienst die verantwoordelijk wordt voor een eigen rayon in Midden-Nederland. In deze rol krijg je alle ruimte om klanten te adviseren, duurzame relaties op te bouwen en commerciële kansen te benutten. Als Commercieel Adviseur Buitendienst ben je veel onderweg en bezoek je dagelijks klanten binnen verschillende sectoren. Je spreekt met uiteenlopende contactpersonen, van operationele medewerkers tot directieleden. Geen gesprek is hetzelfde en juist die afwisseling maakt jouw werk zo leuk. Je verdiept je in de uitdagingen van klanten, luistert goed naar hun wensen en denkt actief mee over slimme technische oplossingen die bijdragen aan een veilige, efficiënte en comfortabele werkomgeving.

Als Commercieel Adviseur Buitendienst houd jij je onder andere bezig met:

- Het beheren en uitbreiden van bestaande klantrelaties;
- Het bezoeken van klanten en prospects binnen jouw regio;
- Het signaleren van nieuwe commerciële mogelijkheden;
- Het voeren van adviesgesprekken en inventariseren van klantbehoeften;
- Het opstellen en opvolgen van offertes;

Functie-eisen

Jij vindt het leuk om zelfstandig te werken en krijgt energie van mensen. Je stelt de juiste vragen, luistert oprecht naar klanten en weet kansen te herkennen voordat anderen ze zien.

Daarnaast herken jij jezelf in het volgende:

- Je hebt minimaal 2 jaar ervaring in een commerciële functie.
- Je bent communicatief sterk en maakt makkelijk contact.
- Je bent ondernemend, resultaatgericht en proactief.
- Je werkt zelfstandig en neemt verantwoordelijkheid.
- Je bent nieuwsgierig en denkt altijd in oplossingen.
- Je woont in Midden-Nederland.
- Affiniteit met techniek is mooi meegenomen.

Ben jij een Commercieel Adviseur Buitendienst die graag zelfstandig werkt, maar tegelijkertijd onderdeel wil zijn van een hecht team? Dan pas jij perfect binnen deze organisatie.

Arbeidsvoorwaarden

Natuurlijk staat er ook veel tegenover jouw inzet als Commercieel Adviseur Buitendienst. Je kunt rekenen op:

- Een salaris tussen € 4.200 en € 5.000 bruto per maand.
- Een aantrekkelijke bonusregeling.
- Een auto van de zaak.
- Laptop en telefoon van de zaak.
- 26 vakantiedagen.
- Een uitstekende pensioenregeling.
- Volop mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen.

Sollicitatieprocedure

Ben jij de Commercieel Adviseur Buitendienst die graag vrijheid combineert met verantwoordelijkheid? Zoek jij een functie waarin je écht invloed hebt op jouw eigen succes? En wil je werken bij een werkgever die investeert in jouw ontwikkeling? Dan zien we graag je cv tegemoet!

Stap 1. Solliciteer op deze baan via de sollicitatieknop.

Stap 2. Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

Stap 3. Wij plannen een persoonlijke kennismaking in bij FlevoDirect.

Stap 4. Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever en je gaat hier op gesprek.

Stap 5. Je krijgt de baan aangeboden en kan aan de slag!

Nog niet "klaar" om te solliciteren en wil je nog iets weten? Geen probleem!

Bel ons op T: 0320 74 88 00 of stel je vraag via WhatsApp T: 085 - 065 99 35.