

Technisch commercieel adviseur

Plaats / Provincie: [Lelystad / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Techniek / Mbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [minimaal 32 uur / maximaal: 40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [73536-B](#)

Bedrijfsomschrijving

Jouw nieuwe werkgever levert technische oplossingen voor organisaties binnen de utiliteit en industrie. Je komt terecht in een organisatie waar niet wordt gestuurd op snelle successen, maar op duurzame samenwerking. Klanten blijven vaak jarenlang verbonden en hetzelfde geldt voor veel medewerkers. Daardoor krijg je de ruimte om relaties echt op te bouwen en commercieel te werken met een lange termijnvisie. Binnen de organisatie werk je nauw samen met collega's van de binnendienst en technische specialisten. De lijnen zijn kort, kennis wordt actief gedeeld en successen worden samen behaald. Daarnaast is er veel vertrouwen in jouw expertise en krijg je de vrijheid om initiatief te nemen en jezelf verder te ontwikkelen binnen je vakgebied.

Functieomschrijving

Je krijgt hier de vrijheid om zelfstandig te ondernemen, met de zekerheid van een organisatie waar continuïteit belangrijker is dan snelle resultaten. Daardoor kun je investeren in langdurige klantrelaties en een eigen klantenbestand opbouwen dat echt van jou voelt.

Dankzij jouw commerciële aanpak en technische inzicht kunnen klanten rekenen op passend advies en betrouwbare oplossingen. Je zorgt ervoor dat bestaande relaties verder groeien en nieuwe klanten kennismaken met de dienstverlening van jouw nieuwe werkgever. Daarmee lever je een directe bijdrage aan de continuïteit en groei van de organisatie.

Jouw verantwoordelijkheden als technisch commercieel adviseur bestaan uit het:

- uitbouwen van bestaande klantrelaties én het actief ontwikkelen van nieuwe commerciële kansen binnen Utrecht en Gelderland;
- adviseren van klanten over technische toepassingen en passende oplossingen, waarbij je hun behoeften vertaalt naar concrete voorstellen;
- begeleiden van het volledige commerciële traject, van offerte tot opdracht, in nauwe samenwerking met de binnendienst en technische specialisten.

Werktijden: maandag tot en met vrijdag van 08:00 - 17:00 uur.

Functie-eisen

- Minimaal 2 jaar ervaring als accountmanager, commercieel adviseur of commercieel medewerker buitendienst.
- Minimaal mbo- werk- en -denkniveau met bij voorkeur een afgeronde commerciële opleiding.
- Goed Nederlands in woord en geschrift.

Arbeidsvoorwaarden

- € 4.200,00 tot € 4.500,00 bruto per maand.
- 25 vakantiedagen.
- 8% vakantiegeld.
- Pensioenopbouw via Zwitserleven.
- Auto van de zaak.
- Laptop en telefoon van de zaak.
- Resultaatbonus.

Dit zijn de belangrijkste arbeidsvoorwaarden op basis van een 40-urige werkweek. Natuurlijk is er nog meer. Daar vertellen we je graag alles over tijdens een persoonlijk gesprek.

Sollicitatieprocedure

Spreekt deze vacature als technisch commercieel adviseur in Lelystad je aan? Solliciteer direct. Binnen 2 werkdagen ontvang je onze reactie.

Tijdens een kennismakingsgesprek leren we je kennen en vertellen we je meer over de functie, maar ook over mogelijk andere passende banen. FlevoDirect begeleidt je bij iedere stap. We werken samen met ruim 200 bedrijven in Flevoland en Gelderland, waardoor we de lokale arbeidsmarkt goed kennen.

Heb je een vraag? Bel naar 0320-748800 of WhatsApp via 085 - 065 99 35.