

Sales consultant techniek

Plaats / Provincie: [Lelystad / Flevoland](#)

Branche / Niveau: [Bouw / Hbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [40 uur / Full time](#)

Vacature referentie: [74145-C](#)

Bedrijfsomschrijving

Je gaat werken voor een internationale organisatie met een informele en sociale werksfeer. De commerciële aanpak is vooral gericht op langdurige klantrelaties: geen harde acquisitie, maar klanten leren kennen, zichtbaar blijven en kansen benutten wanneer die zich voordoen.

Je komt terecht in een sociaal salesteam, maar bent het grootste deel van je tijd zelfstandig onderweg in je eigen regio. Je krijgt veel vrijheid en verantwoordelijkheid voor je eigen klantenportefeuille, terwijl je altijd kunt terugvallen op je collega's.

Functieomschrijving

Commercieel werken zonder harde verkoopcultuur, dat is wat je kunt verwachten als sales consultant techniek in Zuidoost-Nederland. Je krijgt alle ruimte om duurzame relaties op te bouwen en jezelf verder te ontwikkelen binnen een open en sociaal team. Ook staat een aantrekkelijk salaris en een leaseauto voor je klaar!

Door jouw regelmatig contact met de klanten blijven marktontwikkelingen en commerciële mogelijkheden benut. Door relaties goed te onderhouden en informatie te delen met de binnendienst, help je klanten verder en draag je bij aan duurzame groei.

Je belangrijkste verantwoordelijkheden zijn:

- Contact met technische klanten en inspelen op hun behoeften.
- Adviseren over bouwmaterialen en toepassingen.
- Signaleren van kansen en ontwikkelingen in de markt.
- Afstemmen met internationale leveranciers over producten en materialen.
- Verbinden van klantvraag, assortiment en materiaalkeuzes.

Werktijden: maandag tot en met vrijdag 08:30 tot 17:00 uur

Functie-eisen

- Minimaal 1 jaar ervaring in een commerciële buitendienstfunctie bij voorkeur met installatie, productie/industrie en technische producten.
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.
- Ervaring met het zelfstandig beheren en uitbouwen van klantrelaties.

Arbeidsvoorwaarden

- Rechtstreeks in dienst bij jouw nieuwe werkgever via werving en selectie.
- Een salaris tussen € 3.500,00 en € 5.000,00 bruto per maand.
- 25 vakantiedagen.
- 8% vakantiegeld.
- Pensioenregeling.
- Een bonusregeling naast je vaste salaris.
- Een laptop, telefoon en een leaseauto.

Dit zijn de belangrijkste arbeidsvoorwaarden op basis van een 40-urige werkweek. Natuurlijk is er meer. Daar vertellen we je graag alles over tijdens een persoonlijk gesprek.

Sollicitatieprocedure

Spreekt deze vacature van sales consultant bouw & techniek in Lelystad je aan? Solliciteer direct. Binnen 2 werkdagen ontvang je onze reactie.

Tijdens een kennismakingsgesprek leren we je kennen en vertellen we je meer over de functie, maar ook over andere passende mogelijkheden. FlevoDirect begeleidt je gedurende het gehele sollicitatieproces.

Heb je een vraag? Bel naar 0320 - 748 800 of WhatsApp via 085 - 065 99 35.