FlevoDirect
UITZENDBUREAU

Zuiderzeeweg 17
3891 HB Zeewolde

Postbus 1315
3890 BC Zeewolde

T 036 - 521 81 60
F 036 - 521 81 66

E info@flevodirect.nl
I www.flevodirect.nl

Strategisch accountmanager

Plaats / Provincie: Lelystad / Flevoland
Branche / Niveau: Commercieel / Hbo
Aantal uren / Dienstverband: minimaal 36 uur / maximaal: 40 uur / Full time
Vacature referentie: 74624-C

Bedrijfsomschrijving

Je toekomstige werkgever in Lelystad is een B2B-handelsorganisatie die verpakkingsoplossingen levert aan zakelijke afnemers. Je werkt in een commerciële omgeving waarin kwaliteit, betrouwbaarheid en langdurige relaties belangrijk zijn. De werkwijze kenmerkt zich door korte lijnen en ruimte voor eigen initiatief. Niet alles ligt al vast. Juist daardoor kun je bestaande commerciële processen verbeteren en samen met collega's nieuwe werkwijzen in de praktijk brengen. Tegelijkertijd krijg je een uitgebreide overdracht van een ervaren collega, zodat waardevolle kennis behouden blijft.

Functieomschrijving

In Lelystad krijg je als strategisch accountmanager veel ruimte om zelfstandig je koers te bepalen. Je start bovendien met een warme overdracht van de klanten. Vanuit daar bouw je mee aan de salesstrategie, verbeter je processen en zie je jouw ideeën terug in de commerciële aanpak.

Als Strategisch accountmanager in Lelystad zorg jij dat belangrijke zakelijke relaties zich duurzaam blijven ontwikkelen. Je neemt een bestaande portefeuille met circa 10 key accounts over en krijgt ongeveer een jaar kennisoverdracht van een ervaren collega. Zo leer je de markt, relaties en producten grondig kennen. Daarna bouw je zelfstandig verder aan commerciële groei én aan de manier waarop sales binnen de organisatie wordt aangepakt.
Je houdt je bezig met:

- beheren en strategisch ontwikkelen van bestaande key accounts en voeren van complexe onderhandelingen.
- vertalen van marktontwikkelingen naar commerciële kansen en salesstrategie.
- verbeteren van commerciële processen, werkwijzen en samenwerking binnen het salesteam.
- opbouwen van nieuwe klantrelaties en begeleiden van complexe B2B-verkooptrajecten met lange salescycli.
- bewaken van omzet en marges en samenwerken aan passende verpakkingsoplossingen.

Werktijden: Maandag tot en met vrijdag van 07:00 -18.00 uur. Variabel in te delen.

NBBU
NEN 4400 gecertificeerd uitzendbureau

Een NEN gecertificeerd uitzendbureau
FDU BV hanteert de Algemene Voorwaarden van de NBBU, gedeponeerd bij de Arrondissementsrechtbank te Amsterdam en bij de Kamer van Koophandel te Amsterdam onder nr. DS 40538398.

FlevoDirect
UITZENDBUREAU

Zuiderzeeweg 17
3891 HB Zeewolde

Postbus 1315
3890 BC Zeewolde

T 036 - 521 81 60
F 036 - 521 81 66

E info@flevodirect.nl
I www.flevodirect.nl

Functie-eisen

- Minimaal 5 jaar ervaring met strategisch accountmanagement, complexe onderhandelingen en lange B2B-salescycli.
- Hbo werk- en denkniveau.
- Uitstekende mondelinge en schriftelijke beheersing van het Nederlands en Engels.

Arbeidsvoorwaarden

- Rechtstreeks in dienst bij jouw toekomstige werkgever.
- € 4.900,00 tot € 6.200,00 bruto per maand.
- 24 vakantiedagen en 13 ATV-dagen bij een fulltime dienstverband.
- 8% vakantiegeld.
- Auto van de zaak.
- Pensioenopbouw.
- Organisatie brede winstuitkering.

Dit zijn de belangrijkste arbeidsvoorwaarden op basis van een 38-urige werkweek. Natuurlijk is er nog meer. Daar vertellen we je graag alles over tijdens een persoonlijk gesprek.

Sollicitatieprocedure

Spreekt deze vacature voor Strategisch accountmanager in Lelystad jou aan? Solliciteer direct. Binnen 2 werkdagen ontvang je onze reactie.

Tijdens een kennismakingsgesprek leren we je kennen en vertellen we meer over de functie en mogelijk andere passende banen. FlevoDirect begeleidt je bij iedere stap. We werken samen met ruim 200 bedrijven in Flevoland en Gelderland en kennen de lokale arbeidsmarkt goed.

Heb je een vraag? Bel naar 0320 - 74 88 00 of WhatsApp via 085 - 065 99 35.

NBBU
NEN 4400 gecertificeerd uitzendbureau

Een NEN gecertificeerd uitzendbureau

FDU BV hanteert de Algemene Voorwaarden van de NBBU, gedeponeerd bij de Arrondissementsrechtbank te Amsterdam en bij de Kamer van Koophandel te Amsterdam onder nr. DS 40538398.